

「社員数100名未満」の「日本」の「中小企業」向け

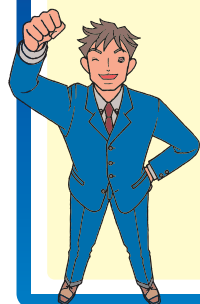
はじめやすい!

超・低リスクの新規事業立ち上げサポート

変化の激しい今日の経営環境下では、既存事業を大切にしながらも、自社の強みを活かした新規事業を立ち上げたり、事業承継時に経営を革新し、いわゆる第二創業を図っていくことが重要です。

当社では、日本の中小企業経営に精通したコンサルタントが、お客様の新規事業立ち上げを全面的にサポートいたします。リスクを抑えながら、新たな事業を立ち上げ、次の収益の柱を作りませんか?

ご利用いただいたお客様の声



業界全体が縮小傾向にある中で、新規事業を模索していたのですが、浮かんでくるアイデアを具体化する方法・手段がわからない状況でした。成功報酬型の本サービスを利用したところ、やるべきことが明確になり、ほぼノータスクで経営革新計画の承認を得ることができました。また、補助金も獲得することができ、新事業を鋭意進めています。

東京都:食料品製造小売業 株式会社T社様

以前営業していた釜飯屋を復活させるため準備をしていました。

当初は、コンサルタントや補助金の活用は全く考えていなかったのですが、本サービスを利用したところ、幸いにも補助金を獲得できました。

店舗設備やアルバイト人件費に補助金を活用することができ、自己負担を抑えた安定的な経営が可能になりました。

三重県:飲食店(和食) 福家様



当社の新規事業立ち上げサポートの特長

1 成功報酬型を基本とし、極力リスクを抑えた新規事業の立ち上げをサポートします

中小企業にとって、新規事業のために、専任の社員をおいたり、思い切った先行投資をすることは難しい面があると考えられます。

当社のサービスは、成果が出たときに報酬をいただく形を基本とし、公的な補助金等も活用しながら、極力リスクを抑えた新規事業立ち上げをサポートします。

2 お客様の強みを活かした新規事業の立ち上げをサポートします

新規事業といっても、全く経験のない事業・分野への参入は非常に危険です。

数多くの中小企業を支援し、商工会議所等のセミナー講師も務めるなど、日本の中小企業経営に精通したコンサルタントが、お客様の強みを活かした、お客様ならではの新規事業立ち上げをサポートします。

3 計画策定から資金調達、実行支援まで、必要な部分をサポートします

当社のサービスでは、机上の計画を押し付けるのではなく、資金調達や、計画の実行まで、一貫したサポートをご提供いたします。

もちろん、お客様が必要とされる部分のみ

(例:計画策定だけ、補助金獲得だけ)のサポートも可能です。



計画策定



資金調達



実行支援

サポートメニュー

お客様のニーズ	メニュー	内容	価格 (通常価格) ▶ (キャンペーン価格)		
新事業についてとりあえず相談したい	STEP0 ご相談	新事業立ち上げに関してご相談に応じます。	60分のご相談	1万円	2回まで ▶ 無料
新事業立ち上げのプランを作りたい	STEP1 新事業 計画策定	新事業の計画を具体化し、経営革新計画(※)の承認を目指します。	着手金 成功報酬 (経営革新承認時) ※承認されなかった場合は ¥0	5万円 20万円 － (着手金)	▶ 1万円 ▶ 10万円 － (着手金)
新事業のための資金を調達したい	STEP2 補助金 獲得	公的な補助金等を活用し、新事業実行のための資金を調達します。	着手金 成功報酬 (補助金獲得時) ※獲得できなかった場合は ¥0	10万円 獲得額の 12% － (着手金)	▶ 2万円 獲得額の ▶ 10% － (着手金) 【例】獲得額800万 ⇒成功報酬78万
新事業を実行したい	STEP3 実行支援	新事業を立ち上げる際に、御社リソースの一部として支援します。	たとえば、新事業の営業利益の20%など、 都度、成功報酬型の契約を締結させていただきます。 ※利益が出なかった場合は ¥0		



必要なSTEPだけのご利用も可能です!

(※) 中小企業が新事業に取り組む際に策定する経営計画書で、都道府県に計画が承認されると金利優遇など様々な支援策の対象となるメリットがあります。

成功報酬型の留意点

- ★「成功報酬型だからコンサルタントに丸投げしよう」ではうまくいきません。成功報酬型だからこそお客様と弊社との信頼関係が必要です。
- ★多くの補助金では、新事業に要する経費を全て補助されるわけではなく、例えば1/3は自己負担が必要です。



【例】補助率2/3の補助金で、1,500万円の新規事業が採択された場合(税別)
お客様負担:500万円、補助金:1,000万円

コンサルタントのご紹介

江村 欽(中小企業診断士・技術士)

株式会社ユア・ストラテジー代表取締役

1971年生まれ。

中小企業に特化した経営コンサルタント。

専門分野は「経営戦略」

「販売戦略」・「人事評価制度」

「人材育成」など。

東京商工会議所セミナー講師



お申込み・お問い合わせはこちらへ

まずは、貴社のお話をお聞かせください。



<http://www.your-st.com/contact.html>



contact@your-st.com



03-5724-3022

担当:江村
(えむら)



03-3791-5567

下記にご記入
ください

御社名		お名前		お問い合わせ内容
ご住所	〒	TEL		
		FAX		